



Lebenslauf

SABINE MUSTERMANN

Verkaufsleiterin

PROFIL

Ich liebe den Verkauf. In mir finden Sie eine ebenso engagierte wie erfolgreiche Vertriebskraft, die auf 10 Jahre Erfahrung zurückblicken kann. Überdies bringe ich Führungserfahrungen im Aufbau und Entwickeln von Vertriebsteams mit.

Geboren: 1.1.1986 Köln

Staatsangehörigkeit: Deutsch

Familienstand: Ledig

ANGESTREBTE POSITION:

Vertriebsvorstand

BESONDERE KENNTHNISSE

Key Account Management
Strategisches Marketing
Kundenakquise
Gebietsleitung
Budget Administration
Teamleitung und Mentoring

AUSBILDUNG

08/1993 bis 05/1997
Grundschule Köln

08/1997 bis 05/2006
Gymnasium, Köln
Abitur (Note: 1,7)

EDV-KENNTNISSE

Salesforce 90%

SAP 80%

Microsoft Office 95%



0123 / 45 67 89



s.mustermann@mail.de



linkedin.com/smustermann



www.smustermann.de

07/2018
bis
heute

Verkaufsleiterin

Salessuccess AG, München

Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero eos et accusam et justo duo dolores et ea rebum. Stet clita kasd gubergren, no sea takimata sanctus est Lorem ipsum dolor sit amet. Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero eos et accusam et justo duo dolores et ea rebum. Stet clita kasd gubergren, no sea takimata sanctus est Lorem ipsum dolor sit amet.

Erfahrungen und Erfolge:

- Neustrukturierung des Verkaufsteams sowie Coaching und Mentoring der Key Account Manager (20). Dadurch Steigerung des Umsatzes um 12 Prozent pro Jahr.
- Akquise von drei internationalen Großkunden mit einem Gesamtvolumen von 23,4 Millionen Euro pro Jahr. Interne Auszeichnung als Mitarbeiterin des Jahres.

06/2011
bis
06/2018

Senior Sales Account Managerin

Dealmaker GmbH, Regensburg

Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero eos et accusam et justo duo dolores et ea rebum. Stet clita kasd gubergren, no sea takimata sanctus est Lorem ipsum dolor sit amet. Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua.

Erfahrungen und Erfolge:

- Mit eigenem Team die letzten fünf Jahre in Folge die Auszeichnung "Bestes Sales-Team des Jahres" gewonnen.
- Entwicklung, Organisation und Leitung eigener, interner Verkaufsschulungen und -seminare. Spätere Übernahme der Seminare in die unternehmensweite Vertriebs-Weiterbildung.

01/2008
bis
05/2011

Account Managerin

Online-Versand GmbH & Co. KG, Hamburg

Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero eos et accusam et justo duo dolores et ea rebum. Stet clita kasd gubergren, no sea takimata sanctus est Lorem ipsum dolor sit amet. Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua.

Erfahrungen und Erfolge:

- Neuaquise von zwei strategisch wichtigen Kunden, Jahresumsatz: 2,6 Millionen Euro.
- Steigerung des Jahresumsatzes um 32 Prozent im ersten Jahr.

München, 20.8.2018

Sabine Mustermann