DATUM

Sabine Mustermann

**-------------------------------**

linkedin.com/smustermann

www.smustermann.de

0123 / 45 67 89

s.mustermann@mail.de

**Lebenslauf**

**München, 20.8.2018**

**PROFIL**

Ich liebe den Verkauf. In mir finden Sie eine ebenso engagierte wie erfolgreiche Vertriebskraft, die auf 10 Jahre Erfahrung zurückblicken kann. Überdies bringe ich Führungserfahrungen im Aufbau und Entwickeln von Vertriebsteams mit.

Geboren: 1.1.1986 Köln Staatsangehörigkeit: Deutsch
Familienstand: Ledig

**ANGESTREBTE POSITION:**Vertriebsvorstand

Account Managerin

Online-Versand GmbH & Co. KG, Hamburg

**01/2008**

***bis***

**05/2011**

Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua. At veroeos et accusam et justo duo dolores et earebum. Stet clitakasdgubergren, no sea takimatasanctusestLoremipsum dolor sit amet. Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua.

***Erfahrungen und Erfolge:***

*- Neuakquise von zwei strategisch wichtigen Kunden, Jahresumsatz: 2,6 Millionen Euro.*

*- Steigerung des Jahresumsatzes um 32 Prozent im ersten Jahr.*

**06/2011**

***bis***

**06/2018**

**07/2018**

***bis***

***heute***

Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua. At veroeos et accusam et justo duo dolores et earebum. Stet clitakasdgubergren, no sea takimatasanctusestLoremipsum dolor sit amet. Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua. At veroeos et accusam et justo duo dolores et earebum. Stet clitakasdgubergren, no sea takimatasanctusestLoremipsum dolor sit amet.

***Erfahrungen und Erfolge:***

*- Neustrukturierung des Verkaufsteamssowie Coaching und Mentoring der Key Account Manager (20). Dadurch Steigerung
 des Umsatzes um 12 Prozent pro Jahr.*

*- Akquise von drei internationalen Großkunden mit einem Gesamtvolumen von 23,4 Millionen Euro pro Jahr. Interne Auszeichnung
 als Mitarbeiterin des Jahres.*

Verkaufsleiterin

Salessuccess AG, München

Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua. At veroeos et accusam et justo duo dolores et earebum. Stet clitakasdgubergren, no sea takimatasanctusestLoremipsum dolor sit amet. Loremipsum dolor sit amet, consetetursadipscingelitr, seddiamnonumyeirmodtemporinviduntutlaboreetdolore magna aliquyamerat, seddiamvoluptua.

***Erfahrungen und Erfolge:***

*- Mit eigenem Team die letzten fünf Jahre in Folge die Auszeichnung “Bestes Sales-Team des Jahres” gewonnen.*

*- Entwicklung, Organisation und Leitung eigener, interner Verkaufsschulungen und –seminare. Spätere Übernahme der Seminare
 in die unternehmensweite Vertriebs-Weiterbildung.*

Senior Sales Account Managerin

Dealmacher GmbH, Regensburg

**SABINE MUSTERMANN**

**EDV-KENNTNISSE**

Salesforce 90%

SAP 80%

Microsoft Office 95%

Verkaufsleiterin

**BESONDERE KENNTNISSE**

Key Account Management
Strategisches Marketing
Kundenakquise
Gebietsleitung
Budget Administration
Teamleitung und Mentoring

**AUSBILDUNG**

**08/1993 bis 05/1997
Grundschule Köln**

**08/1997 bis 05/2006
Gymnasium, Köln**Abitur (Note: 1,7)